

Evalueringsrapport

Høgskolen i Narvik, Narvik 2010

For studenter Bachelor økonomi og administrasjon i faget Salgsledelse og Serviceledelse

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir man en dyktigere selger?

Antall: 12

Karakterskala 1- 6, hvor

1 = Svært dårlig
2 = Dårlig
3 = Ganske godt
4 = Godt
5 = Meget bra
6 = Svært bra

Kursets faglige innhold	5,2
Kursdokumentasjonen	5,3
Hvordan ble stoffet presentert	5,4
Utbytte av kurset	5,2
Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen	5,3
Helhetsvurdering av kurset	5,3

Kommentarer:

- God opplevelse, som jeg kan ta videre med meg i arbeidslivet.