



Evalueringsrapport

For studenter **Bachelor INGENIØR** HiN Narvik, i faget
ENTREPRENØRSKAP, ØKONOMI OG ORGANISASJON, 2015

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir DU en dyktigere selger?

Antall: 25

Karakterskala 1- 6, hvor

1 = Svært dårlig

2 = Dårlig

3 = Ganske godt

4 = Godt

5 = Meget bra

6 = Svært bra

Kursets faglige innhold	5,5
Kursdokumentasjonen	5,4
Hvordan ble stoffet presentert	5,5
Utbytte av kurset	5,4
Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen	5,6
Helhetsvurdering av kurset	5,5

Kommentarer:

- Kurset ga meg en større og bedre forståelse av hva salg innebærer. Ikke bare salg av produkter og tjenester, men også når det gjelder meg selv som person med den kompetanse man innehar som INGENIØR.
- Engasjerende og nyttig kurs.
- Stå på dette var bra!
- Jeg liker stilen din godt!
- Vil gjerne vite hvor forskjellige tall kommer fra.

- Meget bra kurs!
- Nå begynner man virkelig å knytte sammen ALLE de løse trådene. Husker igjen, sentrale momenter og bruker tidligere kunnskap d.v.s. repetisjon og anvendelse.