

Evalueringsrapport

Handelshøgskolen UiT, Narvik 2017

For studenter Bachelor økonomi og administrasjon i faget Salgsledelse og Serviceledelse

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir du en dyktigere selger?

Antall: 20

Karakterskala 1- 6, hvor

1 = Svært dårlig
2 = Dårlig
3 = Ganske godt
4 = Godt
5 = Meget bra
6 = Svært bra

<u>Kursets faglige innhold</u>	5,7
<u>Kursdokumentasjonen</u>	5,6
<u>Hvordan ble stoffet presentert</u>	6,0
<u>Utbytte av kurset</u>	5,6
<u>Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen</u>	5,6
<u>Helhetsvurdering av kurset</u>	5,7

Kommentarer:

- Meget bra fagstoff, og presentert på en glimrende måte!
- Dette får jeg bruk for i semesteroppgaven i PRAKTISK ORGANISASJON OG LEDELSE!
- Meget engasjerende og nyttig kurs.

- Stå på dette var meget bra!
- Jeg liker stilen og formen din godt!
- Svært bra kursopplegg, fint med praktiske oppgaver!
- Du er meget dyktig foreleser!
- Dårlig luftkvalitet i auditoriet.