



Evalueringsrapport Norsk Luftfartsmuseum A/S, Bodø 2009

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen - Hvordan bli man en dyktig selger?

Antall: 9

Karakterskala 1- 6, hvor

- 1 = Svært dårlig
- 2 = Dårlig
- 3 = Ganske godt
- 4 = Godt
- 5 = Meget bra
- 6 = Svært bra

<u>Kursets faglige innhold</u>	<u>5,6</u>
<u>Kursdokumentasjonen</u>	<u>5,3</u>
<u>Hvordan ble stoffet presentert</u>	<u>5,6</u>
<u>Utbytte av kurset</u>	<u>5,4</u>
<u>Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen</u>	<u>5,3</u>
<u>Helhetsvurdering av kurset</u>	<u>5,6</u>

KOMMENTARER:

- Synes du var flink!
- Flott dag. TAKK!
- Veldig lærerikt, mer av praktiske øvelser.
- Veldig bra, god informasjon å få.
- Flott med en entusiastisk foredragsholder.

- **Veldig lærerikt og matnyttig kurs.**
- **Gjerne flere oppgaver spredt over dagen.**
- **Supert kurs!**
- **Savner litt å ha muligheten til å høre hva de andre tenker i ulike situasjoner.**
- **Bra med flere åpne diskusjoner.**
- **Bra gruppearbeid.**
- **Veldig bra kurs, med flott kursleder!**
- **Litt for kort tid for å komme gjennom hele dokumentasjonen i dag.**
- **Dette var utrolig spennende og nyttig i alle sammenhenger jobb, samliv osv.**