



Evalueringsrapport

Høgskolen i Narvik, Narvik 2015

For studenter Bachelor økonomi og administrasjon i faget Salgsledelse og Serviceledelse

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir du en dyktigere selger?

Antall: 16

Karakterskala 1- 6, hvor

- 1 = Svært dårlig
- 2 = Dårlig
- 3 = Ganske godt
- 4 = Godt
- 5 = Meget bra
- 6 = Svært bra

Kursets faglige innhold	5,7
Kursdokumentasjonen	5,6
Hvordan ble stoffet presentert	5,8
Utbytte av kurset	5,6
Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen	5,6
Helhetsvurdering av kurset	5,6

Kommentarer:

- Svært spennende, lærerikt og motiverende kurs.
- Liker veldig godt måten stoffet blir presentert på!
- Litt mange ark i kompendiet i forhold til relevant fagstoff.
- Kortere, men hyppigere pauser.

- Kanskje litt dårlig luftkvalitet i klasserommet.
- Skulle gjerne hatt flere eksempler på selgere som har oppnådd gode resultat, og hvordan de har oppnådd det!