

Evalueringsrapport

Høgskolen i Narvik, Narvik 2012

For studenter Bachelor økonomi og administrasjon i faget Salgsledelse og Serviceledelse

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen - Hvordan blir man en dyktigere selger?

Antall: 17

Karakterskala 1- 6, hvor

1 = Svært dårlig

2 = Dårlig

3 = Ganske godt

4 = Godt

5 = Meget bra

6 = Svært bra

Kursets faglige innhold	5,4
Kursdokumentasjonen	5,4
Hvordan ble stoffet presentert	5,4
Utbytte av kurset	5,4
Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen	5,3
Helhetsvurdering av kurset	5,4

Kommentarer:

- Mye bra faglig stoff men kan bli litt mye på en gang, gjerne lengre pauser.