

Evalueringsrapport

Handelshøgskolen UiT, Narvik 2016

For studenter Bachelor økonomi og administrasjon i faget Salgsledelse og Serviceledelse

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir du en dyktigere selger?

Antall: 22

Karakterskala 1- 6, hvor

1 = Svært dårlig
2 = Dårlig
3 = Ganske godt
4 = Godt
5 = Meget bra
6 = Svært bra

<u>Kursets faglige innhold</u>	5,9
<u>Kursdokumentasjonen</u>	5,9
<u>Hvordan ble stoffet presentert</u>	6,0
<u>Utbytte av kurset</u>	5,9
<u>Kurslokalets standard og</u>	
<u>den teknisk gjennomføringen</u>	5,9
<u>Helhetsvurdering av kurset</u>	5,9

Kommentarer:

- Svært bra undervisning i dag!
- Du er svært dyktig!
- Fikk personlig kunnskap, samt teoretisk relevant fagstoff som jeg garantert får bruk for. Tusen takk!

- Tipp topp undervisning, ingen anmerkninger å komme med.
- Kurset er like bra som alltid. Er en fryd å være din student.
- Meget bra forelesning/kurs og opplegg.
- Super forelesning i dag. Det jeg har savnet tidligere var på plass i dag. Nemlig enda mer to-veis kommunikasjon.
- Dårlig luftkvalitet i klasserommet.