

Evalueringsrapport

For studenter Bachelor INGENIØR **UiT** Narvik, i faget
ENTREPRENØRSKAP, ØKONOMI OG LEDELSE, **2018**

Tema: Salgsteknikk og salgsprosessen

- Hvordan blir **DU** en dyktigere selger?

Antall: 28

Karakterskala 1- 6, hvor

- 1 = Svært dårlig
- 2 = Dårlig
- 3 = Ganske godt
- 4 = Godt
- 5 = Meget bra
- 6 = Svært bra

Kursets faglige innhold	5,9
Kursdokumentasjonen	5,9
Hvordan ble stoffet presentert	6,0
Utbytte av kurset	5,9
Kurslokalets standard og den teknisk gjennomføringen	5,9
Helhetsvurdering av kurset	5,9

Kommentarer:

- Supert undervisnings opplegg!
- Utrolig smittende og svært positivt ENGASJEMENT!
- Det kom frem mye god kunnskap!
- Enda flere konkrete tips, hvordan man kan utvikle seg som selger!

- Svært viktig å ha med seg denne kunnskap videre i arbeidslivet!!
- Meget engasjerende forelesing og nyttig for oss som skal ut å jobbe som ingeniører.
- Stå på videre, dette var meget fint opplegg!
- Jeg liker din undervisningsform svært godt!